



SARKAR OFFICE JAPAN KK

Sarkar Office Japan 株式会社

会社概要 | 沿革 | サービスの案内

Profile | History | Services At a Glance

Bridging Consulting & Administrative Legal Services

ブリッジングコンサルティング(橋渡しコンサルティング)

& 法務事務サービス

“One-stop Solution”

ワンストップソリューション

“Business & Administrative Legal Services” in Japan for Foreign Companies willing to establish a legal business entity in Japan.

日本におけるビジネス設立を望む外国企業のための

“ビジネス&法務事務サービス”

&

“Bridging Consulting Services” in India for Japanese Companies willing to do business in or with India.

インドにおけるビジネスを望む日本企業のための

“ビジネスコンサルティングサービス”



SARKAR OFFICE JAPAN KK

サーカー オフィス [Sarkar Office®]

Sarkar Office Japan 株式会社

SARKAR OFFICE JAPAN 株式会社 概要

* 市場参入サポートのワンストップソリューション

サーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)は1993年に設立したビジネスコンサルティング会社です。設立以来、外資系企業が日本市場に参入する際に必要な様々な業務をサポートして参りました。参入前の市場調査から参入時に必要な法務事務サービス、参入後のマーケティング業務やフォローアップまで、クライアントのニーズに合わせた形でサービスを提供しております。サーカーオフィスは、“市場参入サポートのワンストップソリューション”です。

* ブリッジング(橋渡し)コンサルタント～ギャップの橋渡し～

サーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)は、弊社サービスを“ブリッジング(橋渡し)コンサルティング”と呼んでいます。国際的なビジネスにおいては、言語・文化・商習慣・ビジネス倫理等の違いから、しばしば深刻な問題が発生してしまうことがあります。弊社は“ギャップの橋渡し”業務のプロとして、クライアントサポートを遂行しております。

* インド市場におけるミッション

サーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)は、06～07よりインドにおける業務を開始致しました。インド最大の商業都市であるムンバイにキャンプオフィスを構え、日本企業のインド進出を現地事務所としてサポートしております。インドにおけるビジネスなら、刻々と変化・成長を続けるインド市場に精通した弊社のブリッジングコンサルタントにお任せ下さい。

サービス概要

Sarkar Office®は、1993年より

“海外市場進出サポートのワンストップソリューション”、
ブリッジング(橋渡し)コンサルティング及び法務事務サービスをご提供しております。
内外市場参入計画から計画実践及び参入後のアフターサポートをお手伝い致します。

法務事務サービス

- **法人設立登記業務**
(日本法人及び日本支社設立手続き)
- **会計及び税理管理業務**
(会計簿記、企業決算、納税申告、給与計算、社会保険、他関連業務)
- **入国管理当局**
(就労ビザ取得業務)
- **法人設立登記後の法務業務**
- **法務事務書類等の翻訳及び通訳業務**
- **バーチャルオフィス
オペレーションサポートサービス**
- **日本企業の海外登記手続き支援**

ブリッジングコンサルティングサービス

- **マーケット リサーチ**
(コストと時間を効率よく実用的なアプローチを図る)
- **マーケット開拓サポート**
(コストと時間を効率よく実践的なアプローチを図る)
- **M&A 及びライセンスング**
- **ソーシング及び調達活動**
(サプライヤーの発掘、発注、モニタリング、納期厳守、価格交渉、関係構築、安定供給、クレームマネジメント)
- **ビジネスプランニング及び
実施サポート**
- **現地パートナー発掘及び
ビジネス手順の助言**
- **ブリッジング(橋渡し)
コンサルティング**
(文化・ビジネス倫理及び習慣のギャップ、ローカライゼーション)



沿革

サーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)は、1993年より市場参入及び参入後レベルのビジネスサービスであるブリッジング(橋渡し)コンサルティング及び法務事務サービスを、日本における外資系企業に対し“市場参入サポートのワンストップソリューション”として提供してきました。

06～07年よりSarkar Office®は、インドにおいて、日本とインド間の“ブリッジング(橋渡し)コンサルタントとしての業務”に主な焦点を当てた、日本企業と外資系企業のブリッジング(橋渡し)コンサルティング及びビジネスサービスを開始しました。

Sarkar Office®は、業務における幅広い知識と豊富な経験を持っています。多岐に渡る産業分野において、多国籍企業、大手日本企業、インドコングリマリット、中小企業、急成長企業、NGO、NPO、政府機関、半官組織及び新規立ち上げ企業等を含む様々な国籍のクライアントにサービスを提供してきた実績を誇っています。

代表取締役は、ブリッジング及びマーケティングコンサルタントとして30年以上、パラリーガルアドバイザーとして20年以上、ビジネス監査役(シスコ認定)として5年以上に渡り、多産業及び多国籍クライアントに対するサービス案件を日本及びアジアにおいて取り扱ってきた経験を持っています。

取締役は全員、日本における法人設立、会計、賃金台帳、社会保険、法人及び個人税務、入国管理業務に関する法務サービスの専門家として20年以上に渡る経験を持っています。

また、全てのサポートリングコンサルタント及びアソシエイツは、コンサルティング及び法務事務サービスにおいて長年の経験を持つ専門家です。



サーカーオフィス (SARKAR OFFICE®)

インド市場参入及び事業開拓サポート

弊社は、御社のインド現地事務所として市場開拓活動をサポート致します。お客様それぞれのニーズに合わせたテーラーメイドサービスをご納得のいく条件で提供させていただきます。

インドビジネスなら、刻々と変化・成長を続けるインド市場に精通した弊社プロフェッショナル コンサルタントに安心してお任せ下さい。

基本サービス概要

- * QPMR(クイック プラクティカル マーケット リサーチ:
短期実践市場調査)

- * 御社商品・サービスに関して、最新現地市場の構成状況・ビジネスチャンス及びアプローチアングルの可能性・クリアすべき障害等、市場参入に際し必要となる具体的かつ的確な概要情報を実践的方法による短期市場調査で明確に致します。
 - ビジネス立案
 - ビジネスパートナーの発掘
 - 調達先の選定及び供給会社のスクリーニング
 - 適切な現地ビジネスパートナー企業の候補特定(輸出入業者・卸売業者)

- 厳選した現地ビジネスパートナー候補企業との打ち合わせ設定
 - 適切なアプローチアングル・ビジネス方法の特定・決定及び提案
 - 市場開拓プログラムの現地設置及び履行
 - 文化・ビジネス倫理及び習慣の違い等による“ギャップの橋渡し”
業務、言語の壁・国境を越えたビジネスの実践
 - 現地ビジネスパートナー企業とのビジネス交渉
 - 現地ビジネスパートナー企業の業務遂行及び実績に関する
モニタリング
 - ビジネスパートナー(エージェント、フランチャイズ、ジョイントベンチャー、技術移管、ライセンス)とのブリッジング
 - 最も効率的な方法による事業展開全般のサポート
 - 現地における御社ビジネスをしっかりと管理する現地事務所サービス
- * 弊社の契約は通常年単位となっておりますが、上記サービスの一部ご利用も可能でございますので、どうぞお気軽にお問い合わせ下さい。



マーケティング & ブリッジングコンサルティングサービス

サーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)は、ブリッジングコンサルティング、市場参入計画、実施サポート、マーケティング、通常のマーケットリサーチ及びマーケット開拓サービスに関連した実践ベースのマーケットリサーチ、ビジネス監査、仕入れ及び仕入先との長期的関係の構築、ライセンス、M&Aサポート、並びにその他関連する業務のビジネスコンサルティングサービスを1995年より提供してきました。代表取締役の上記分野における経験は25年以上に渡っています。

サービス概要:

- * 文化、ビジネス倫理、伝統的差異及び言語バリア等におけるギャップのブリッジング(橋渡し)業務
- * 市場参入計画及び実施
- * マーケットリサーチ(通常のマーケットリサーチ及びマーケット開拓サービスに関連した実践ベースのマーケットリサーチ)
- * マーケティング及び新規マーケットの開拓
- * 仕入れ及び仕入先との長期的関係の構築
- * マーケティング及び仕入れサービス双方においてクライアントの要望に沿った現地市場におけるターゲット見込み企業の選定
- * クライアントの要望に沿った現地市場における見込み企業の識別調査及び絞り込み
- * ビジネスパートナーの選定
- * ライセンシングに関するアレンジ
- * ビジネスパートナー、あるいはエージェント(卸売業者、フランチャイズ、ジョイントベンチャー、技術トランスファー、ライセンス)の紹介
- * 現地ビジネスパートナー/バイヤー/仕入先/デ卸売業者等のモニタリング
- * クライアントの代理としてローカルビジネスパートナーとの長期的関係の構築
- * ビジネス交渉、ローカライゼーション、ビジネス監査及びその他関連するビジネスコンサルティングサービス



なぜサーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)を選ぶべきか？ ーコンサルティングサービス

* サーカーオフィス(SARKAR OFFICE®)は、市場参入及び参入後段階において現地市場における御社の代表として、市場開拓活動の実践的サポートを提供します。

* 弊社は、型にはまったアプローチではなく、クライアントそれぞれのニーズと要望にあわせた“テーラーメイドのサービス”を提供します。

* 弊社は、初期査定及び内部精査後に業務依頼を受諾します。弊社は通常、クライアントとサービス全体に関する Q&A セッション(質疑応答ミーティング)を行った後、プロジェクトの見積もりを“TOR”(タームズ・オブ・レファレンス 業務実施要綱書)と共にお渡しします。

* 弊社は、“TOR”に基づいてプロジェクトを実行します。特定の技術的事項及びその他全ての関連事項のサポートを含むクライアントの役割及び責務に関して、通常 TOR にアウトラインを記載します。

* 弊社は、実践的アプローチ及び実質的ビジネスサポートを、コスト及び時間両面において最も効率の良い形で提供します。

* 弊社は、様々な段階及び局面から、クライアントが業務の経過と前進を判断及び吟味できる機会を提供し、初期的段階における所見と結果に基づいて長期的決定を下せるよう業務を実行します。



SARKAR OFFICE JAPAN KK

- * 弊社は、あらゆる所見及びマーケット情報に関して、全て実際の内容をクライアントに提供します。報告に修正や変更を加えたり、都合の良い情報のみを提供することは一切ありません。
- * 弊社は、業務開拓プロセスにおいて、外部のアドバイザーとして活動するというより、むしろクライアントの一部としてクライアントと共に契約を確実に実行して行きます。
- * 弊社は、クライアントと共にチームとして業務を遂行します。そして、クライアントが詳しい情報に基づいた最良の決定を下せるよう、それぞれの実施段階においてクライアントに関わってもらいながら業務を進めて行きます。弊社は、弊社の提案及び論理的根拠をクライアントに示す一方、全ての意思決定段階において常にクライアントの望ましい形で最終判断がなされるようサービスを提供します。
- * 弊社は、ターゲット市場においてクライアントの商品サービスを適正価格で提供できるよう、クライアントの核となる強さを最大限に生かすことに焦点を当てています。
- * 弊社は、“受諾した仕事はクライアントから最高の満足を得るため全力を尽くして遂行する”というシンプルな主義に従っていますので、クライアントに対して柔軟な契約解除条項を提供します。

Clients

業種実績 Industries

Exclusive Members Clubs	メンバーズクラブ
Electronics & Computers	電子・コンピューター
Information Technology	IT
Education System (LLP)	教育システム
Food (Processed & Fresh) & Beverages	食品(加工・青果)飲料
Jewelry & Precious stones	ジュエリー・宝石
Manufacturing	製造業
Heavy industry	重工業
Service industry	サービス業
Franchise & Retailing	フランチャイズ・小売
Financial & Security system	ファイナンシャル・証券
Real Estate	不動産
Garments & Textile	衣類・繊維工業
Trading & Transportation	貿易・物流
Fashion & designer's products	ファッション&デザイナー製品
Payment Solutions	支払管理ソリューション等

Clients (Sample list)

顧客実績(サンプルリスト)

ATLAS (Japan)	アトラス
BUREAU VERITAS SA (France) Japan Office	ビューローベリタスジャパン(株)
Boeing (Japan)	ボーイングジャパン
CISCO SYSTEMS (USA)	シスコシステムズ
CITY CLUB TOKYO (Hong Kong)	シティークラブ東京
CENTURY CLUB OSAKA (Hong Kong)	センチュリークラブ大阪
CSK (SEGA) (Japan)	CSK セガ
CALIFORNIA SOFTWARE CO., LTD (CALSOFT) (USA)	カリフォルニアソフトウェア株式会社 (カルソフト)(米国)
Cox Co., Ltd; Aeon Group (Japan)	コックス株式会社、イオングループ(日本)



SARKAR OFFICE JAPAN KK

DATAMATICS LTD. (India)	DATAMATICS LTD.(インド)
Denon Ltd. (Japan)	株式会社デノン
DIEMRUSA INC. (KGK GROUP) (India)	DIEMRUSA 株式会社 (KGK グループ) (インド)
Dohsui Co.,Ltd (Japan)	Dohsui 株式会社
European Commission in Japan	駐日欧州委員会
Eiko Boeki Kaisha Ltd. (Japan)	栄子貿易株式会社(日本)
FINTRAX (Ireland)	FINTRAX(アイルランド)
FUJI XEROX (Japan)	富士ゼロックス(株)
GLOBAL COLLECT B.V (Holland)	GLOBAL は B.V(オランダ)を収集
KK KABU9 (Japan)	株式会社 カブナイン (日本)
KONICA (Japan)	コニカ
KAISHA-TEC (Japan)	KAISHA-Tec
KGK JEWELERY (KGK GROUP) (India)	KGK ジュエリー (KGK グループ) (インド)
MORGAN STANLEY	モルガンスタンレー
MINISTOP CO., LTD (Aeon Group)	ミニストップ(株)
Motech Software Pvt Ltd Reliance Industries Group (India)	モテックソフトウェアPVT LTDを リライアンス・インダストリーズ・グループ(インド)
NESS GLOBAL SERVICES PTE LTD (Singapore)	NESS グローバルサービス PTE LTD (シンガポール)
NIPPON FLOUR MILLS CO., LTD (Japan)	日本製粉(株)
NITTOBEST (Japan)	日東ベスト(株)
Nozaki & Co. Ltd (Nozaki Corn Beef) (Japan)	野崎・アンド・カンパニー株式会社 (野崎コーンビーフ) (日本)
Okura Shoji Co., Ltd (Japan)	オークラ商事株式会社
Pioneer Corporation (Japan)	パイオニア株式会社
PENTASOFT TECHNOLOGIES LIMITED (former Pentafour) (India)	PENTASOFTテクノロジーズ (旧 Pentafour) (インド)
Sammy Corporation (Japan)	サミー株式会社
SUPRA CORPORATION (JUMBO GROUP) (U.A.E.)	スープラ株式会社 (ジャンボ・グループ) (U.A.E.)
S.VINODKUMAR & CO. (India)	S.VINODKUMAR & CO (インド)
SOFIVO (France)	SOFIVO(フランス)
Saison Group (Japan)	セゾングループ
THE UB GROUP (India)	UB グループ(インド)



SARKAR OFFICE JAPAN KK

TOKYO CAPITAL CLUB (CCA INTERNATIONAL GROUP) (Hong Kong)	東京キャピタルクラブ
TRIUMP INTERNATIONAL (Japan) LTD	トリンプ インターナショナル(株)
Toyomac Ltd. (Toyota Tsusho Group) (Japan)	Toyomac株式会社 (豊田通商グループ)(日本)
Toyobo Co., Ltd. (Japan)	東洋紡株式会社
WORLD FAMILY KK (Japan)	ワールドファミリー(株)
Nova International (USA)	ノヴァインターナショナル(米国)
ZENWAVES Pvt. Ltd (India)	ZENWAVES の PVT。株式会社(インド)
SAROJ KOIRALA MEMORIAL FOUNDATION (Nepal)	SAROJ コイララ記念財団(ネパール)

And there are many other foreign and Japanese corporations, government agencies & new startup companies.

その他国内外企業、政府関連機関及び新規設立企業

サーカーオフィスジャパン株式会社のシニア・コンサルタント及び取締役である(Arup Sarkar) <http://www.linkedin.com/in/sarkararup> サーカー・アルプは、日本及び韓国の両国において、シスコ・システムズ(米国)のビジネス監査役として、NTTコミュニケーションズ、NTT PCコミュニケーションズ、NTT ME、日立、NEC、CTC(伊藤忠)、住商等、多くの大手日本企業及びIBM等の大手外資系企業のビジネス監査に従事した。



<https://goo.gl/maps/CqBgnwHmTs62>